



Buckminster

OVERVIEW

FRANCO-BRITISH M&A FIRM

Offices in London and in Paris + presence in China

INTERNATIONAL TEAM

Only 2 French people on the team

SMALL CAPS AND MID-CAPS

Selling side: typically from € 5 m to € 100 m.

Acquisition side : from a few million to € 200 million

QUALITY LEADING TO TANGIBLE RESULTS

The firm's two partners were clients of well-known investment banks prior to founding Buckminster in 2002

CLOSE-KNIT RELATIONSHIP WITH OUR CLIENTS

In an industry of one-off projects, we have repeat business with loyal clients.

DISCRETION AND CONFIDENTIALITY

No public relations, no references, no publicity, no tombstones, no industry rankings.





Buckminster

SYNTHESE

CABINET FRANCO-BRITANNIQUE DE FUSIONS-ACQUISITIONS

Bureaux à Londres et à Paris + présence en Chine

EQUIPE INTERNATIONALE

Seulement deux français dans l'équipe

SMALL CAPS ET MID-CAPS

Mandats de cession: typiquement de 5 m€ à 100 m€.

Croissance externe : de quelques millions à 200 m€

QUALITE QUI DONNE DES RESULTATS TANGIBLES

Les deux associés du cabinet ont été clients de grandes banques d'affaires avant de co-fonder Buckminster en 2002

RELATION DE PROXIMITE AVEC NOS CLIENTS

Dans un secteur où les projets sont par définition ponctuels, nous avons une activité récurrente avec des clients fidèles.

DISCRETION ET CONFIDENTIALITE

Pas de relations publiques, pas de références, pas de publicité, pas de tombstones, pas de participation aux classements professionnels.

